

SABATO MARIA GRAZIA Alezio (LE), 8 luglio 1963

TITOLI DI STUDIO

- AA 1991/92 Laurea in Economia e Commercio presso l'Università degli studi di Pavia, discutendo una tesi intitolata "La distribuzione commerciale degli elettrodomestici in Italia".
- AS 1981/82 Maturità scientifica conseguita presso il Liceo Scientifico Statale "G: Galilei" di Nardò (LE)
- AS 1977/78 Conseguimento del diploma di Teoria e Solfeggio presso il Conservatorio "Tito Schipa" di Lecce, dove successivamente, fino alla partenza per l'Università, è stato proseguito lo studio del pianoforte

ESPERIENZE PROFESSIONALI

- Gennaio 2019 ad oggi

Consulente presso **Retali In:**

- progetto customer experience www.smilein.it (rivolta a musei, mostre ed esposizioni, ospedali, Pubblica Amministrazione, aeroporti, stazioni ferroviarie e luoghi di grande pedonabilità, esercizi e centri commerciali) per analisi dei flussi con piattaforma digitale che recepisce i dati di contapersone a telecamera zenitale per una maggiore precisione dei passaggi e misurazione della customer satisfaction con totem interattivi;
- responsabile sviluppo e consulente per la creazione di catena commerciale Italia CoinCasa, individuazione location e trattative per concludere contratti locazione e/o acquisizione immobili, rapporti con le amministrazioni comunali per il conseguimento di licenze commerciali e autorizzazioni, formazione e motivazione del personale;
- studio dell'integrazione tra digitale e negozio fisico in varie tipologie di attività commerciale
- 2004 ad oggi

Consulente SGS (Saint George Solution), con sede in Svizzera, occupandosi a livello nazionale e internazionale di intermediazione, fusioni e acquisizioni, training di vendita, distribuzione commerciale, selezione manageriale

- 2007 ad oggi

Contabilità amministrazione e marketing Polistudio Santa Teresa del Dr. Rosario Brancati, Odontoiatra e Medicina Estetica e del Benessere: formazione del personale di segreteria, rapporti con i Medici e con il personale Sanitario, rapporti con i pazienti, credito al consumo, responsabile pubblicità e piattaforme web per acquisizione pazienti, rapporti con i fornitori

- Genn. 2005 – Dic. 2009

Consulente per l'Azienda MGM.it Store Solution, con il compito di progettare e organizzare layout di centri commerciali e negozi di elettronica di consumo, computer/telefonia/informatica, articoli per la casa in Italia e soprattutto in Europa

- 2004 – 2015

Creazione e lancio di un brand di gioielli e bijoux di pregio (ideazione e produzione di proprietà) realizzati interamente handmade in Italia e con materiali totalmente italiani, distribuiti in tutta Italia nei migliori negozi di abbigliamento di fascia medio – alta

- Genn.1997 – Sett. 2004

Gennaio 1997: costituzione in via autonoma di nuova società per l'apertura di grandi superfici Trony – fuori dalla competenza delle aree delle aziende di famiglia – prima a Piacenza, poi via via a Bergamo, Milano e nel dicembre 1999 a Roma (la più grande, innovativa e performante superficie di vendita d'Europa). Assunzione di ruoli determinanti (membro/presidente CdA) per lo sviluppo dell'Azienda da Trony ad Unieuro (circa 2500 dipendenti in 110 punti vendita in tutta Italia), fino a rivestire la carica di dirigente a seguito della vendita dell'azienda, nel 2002, alla multinazionale inglese DIXONS (gruppo DSG international plc), con esperienze maturate in:

- trattative per acquisizione o locazione di locali commerciali;
- rapporti con le amministrazioni locali per il conseguimento di licenze commerciali e autorizzazioni;
- incorporazioni/acquisizioni di aziende con integrazione del personale, adeguamento assortimenti merceologici e politiche aziendali
- selezione e formazione del personale
- definizione delle politiche commerciali e realizzazione delle stesse;
- collaborazione con i competitors
- strategie commerciali con le aziende fornitrici di merci e servizi
- marketing e pubblicità
- campagne lancio nuove realtà
- informatizzazione dei processi di vendita e di acquisto
- introduzione del settore Liste Nozze/Articoli Regalo all'interno dell'assortimento Unieuro (grande innovazione) avendone la completa responsabilità a livello nazionale fino a settembre 2004.

- Nov. 1993 – Dic. 1996

Socia delle aziende di famiglia in Puglia e Basilicata del gruppo F.lli SABATO – SAFRA (facente parte del gruppo di acquisto a livello nazionale GRE), con introduzione del marchio Trony, nel settore degli elettrodomestici e dell'elettronica di consumo (punti vendita di grandi superfici e piattaforma di distribuzione all'ingrosso in Puglia e Basilicata) con le seguenti mansioni:

- organizzazione e direzione dei punti vendita man mano aperti
- selezione e formazione del personale per i punti vendita al dettaglio e per la sede
- gestione dei rapporti con fornitori e con le finanziarie per il credito al consumo
- gestione della pubblicità e del marketing dei punti vendita al dettaglio
- membro dei comitati acquisiti a livello nazionale in GRE nei settori Bianco, Bruno, Ped, Grigio, Articoli Regalo/Casalinghi e per la definizione delle politiche di marketing nazionali
- coordinamento delle attività di affiliazione del gruppo F.lli Sabato–SAFRA e della forza vendite preposta alla stessa (agenti di vendita)
- responsabilità del settore commerciale e marketing per il gruppo Safra – F.lli Sabato

- Sett. 1982 – Ott. 1993

Attività di lavoro svolta presso le aziende di famiglia F.lli SABATO – SAFRA con varie mansioni (soprattutto esperienza di vendita e rapporti con i collaboratori) nel periodo degli studi universitari

ALTRE ATTIVITA'

- 2005 ad oggi

Impegno attivo nell'organizzazione di eventi culturali e di interesse pubblico legati prevalentemente al territorio piacentino, per il gruppo del Rotary Club Piacentini e, in particolare per il Rotary Club Piacenza Sant'Antonino, con i seguenti ruoli da socia

- Presidente nell' a.r.. 2018/2019
- Più volte membro del Consiglio Direttivo per compiti di responsabile Marketing/Comunicazione e relazione Pubbliche

Tra gli eventi organizzati che hanno riscosso maggiore successo si ricordano:

- Gennaio 2019: Giampiero Lotito e Mariuccia Teroni fondatori di Facility Live a **Palazzo Farnese** raccontano alla cittadinanza, a imprenditori, alla pubblica amministrazione e a giovani studenti, l'esperienza dell'European Search Platform che sfida Google, ovvero la start up italiana che dal 2010 ha raggiunto riconoscimenti e traguardi prestigiosi a livello internazionale, illustrandone le potenzialità di utilizzo negli ambiti complessi della pubblica amministrazione dei servizi al cittadino, nell'industria e nel terziario.

- Marzo 2019 Principessa Soraya Malek d'Afganistan a **Palazzo Farnese**: un incontro tra Oriente ed Occidente passando per l'attuale impegno per i diritti delle donne, un percorso di tradizione, modernizzazione, rivoluzione e speranza
- Aprile 2019: Oscar Farinetti in "Storia dei sentimenti Umani" al **Teatro Municipale** di Piacenza, per raccogliere la somma da acquistare macchinari al Centro Trapianti Midollo Osseo Ospedale Piacenza
- Ottobre 2019: in occasione della Giornata Mondiale della lotta contro la poliomelite oltre a organizzazione proiezione logo "End Polio Now" sulla facciata di **Palazzo Gotico** diffusa a livello mondiale, convegno a **Palazzo Galli** sull'importanza in generale delle vaccinazioni con la partecipazione delle più alte cariche istituzionali e collaborazione con la Gas Sales Piacenza per coinvolgere il mondo dello sport e dei giovani

- Nov. – Dic. 2020

Coordinamento campagna Rotary Distretto 2050 donazione tablet Samsung a studenti immunodepressi e/o con gravi patologie per poter proseguire l'attività didattica a distanza

- Sett. 2020

Conseguimento della massima onorificenza rotariana Paul Harris Fellow *"in segno di apprezzamento e riconoscenza per il tangibile e significativo apporto per promuovere una migliore comprensione reciproca e amichevoli relazioni fra popoli di tutto il mondo"*

- Giugno 2020

Ideazione e realizzazione a titolo personale dell'evento videoconferenza web **"Emergenza e post Covid, riflessioni e orizzonti"** con la partecipazione di

- Presidente della Regione Emilia Romagna S. Bonaccini
- Assessore alla sanità Regione Emilia Romagna R. Donini
- Presidente della Provincia Piacenza e Sindaco di Piacenza P. Barbieri
- Direttore Generale Ausl Piacenza L. Baldino
- Tutto lo staff dirigenziale medico e sanitario della Ausl di Piacenza, Castel S. Giovanni, Sant'Orsola e Bellaria Bologna
- Direttore di "Libertà" P. Visconti

La serata è stata trasmessa in diretta streaming attraverso l'emittente VideoPiacenza, sulle pagine Facebook delle Ausl di Piacenza e di Bologna, su varie altre pagine Facebook Rotary e Lions, seguita da 4.000 persone in diretta Facebook, con oltre 20.000 visualizzazioni streaming.

- Dal 2009 a oggi

Collaborazione nella realizzazione e soprattutto promozione, di esposizioni, mostre personali e allestimenti vari della scultrice piacentina Paola Foppiani

FORMAZIONE PROFESSIONALE

Frequenza di numerosi corsi e seminari durante le esperienze professionali tra cui, a titolo esemplificativo:

- seminario di tecniche di vendita organizzato dalla Villeroy & Boch nel 2003
- seminari organizzati dalla Mercuri International “Tecniche di vendita” nel 1999 e “Tecniche di vendita advanced” nel 2000
- corso svolto dalla GRAM per conto della GRE nel 1999 “Sulle competenze imprenditoriali e manageriali”
- seminari organizzati dall’ANSCO in collaborazione con Scavolini: “Il controllo economico, finanziario di un punto vendita di mobili” nel 1995 e “Il marketing di un punto vendita” nel 1996.
- Seminario svolto dalla ISSO per conto della Camera di Commercio di Lecce nel 1994, rivolto ad imprenditori e direttori d’azienda “Come costruire gruppi di successo”
- Decima Settimana del “Direct Marketing” indetta dall’AIDIM nel 1987

Organizzazione di corsi per i propri collaboratori su tecniche di vendita, formazione del personale, marketing, organizzazione aziendale, sulla motivazione, sull’organizzazione del pv, sull’esposizione della merce nel pv.

CAPACITA’ e COMPETENZE PERSONALI

- Lingua straniera: Inglese
 - Capacità di lettura livello: buono
 - Capacità di scrittura livello: buono
 - Capacità di espressione orale livello: buono

- Capacità e competenze relazionali

Ottime capacità comunicative: capacità di relazionarsi in modo brillante ed efficace con colleghi, fornitori, clienti, pubblica amministrazione, istituzioni; capacità di lavorare e comunicare in squadra in molteplici situazioni, con ottime qualità di adattamento e di mediazione; capacità di coinvolgimento verso obiettivi comuni condivisi.

- Capacità e competenze organizzative

Capacità di lavorare in situazioni di stress, con tenacia e determinazione, nel rispetto delle scadenze degli incarichi assegnati. Brillanti competenze organizzative, con visione d'insieme e cura dei dettagli

- **Capacità e competenze artistiche**

Passione per l'arte e per la musica: capacità di suonare il pianoforte; capacità di dipingere su tela, su polistirolo, su legno su cartoncino; collezionismo

- **Capacità e competenze Tecniche/Informatiche**

Conoscenza di sistemi informatici gestionali personalizzati. Ottima conoscenza generale del sistema operativo Windows-Excel, degli applicativi Word, Internet Explorer, Outlook Express. Ottima dimestichezza con i social volti a promuovere iniziative, manifestazioni, novità in generale

- **Attitudini**

Rendersi utile e mettere al servizio delle collettività conoscenze professionali, capacità imprenditoriali e manageriali di analisi, di aggregazione.